

## ALTERNANCE 12 à 24 mois | Consultant Achats Indirects (H/F)

Ressource Consulting est un **cabinet de conseil opérationnel, spécialiste des achats**.

Depuis 2009, le cabinet accompagne les Directions d'entreprise souhaitant optimiser de manière durable leurs achats indirects sur 4 axes de performance : financière, environnementale, organisationnelle (gestion et métier) et humaine en prenant en compte les usages.

Notre ambition est d'optimiser les dépenses de nos clients tout en améliorant leur performance opérationnelle globale. Après un diagnostic approfondi basé sur les données collectées et notre expertise des thématiques traitées, nous mettons en place des plans d'actions concrets validés par nos clients : (re)définition des besoins, construction d'une nouvelle politique interne, développement de partenariats clients-fournisseurs, simplification des process de gestion, optimisation fiscale en dépassant la réalisation de simples enjeux économiques.

Nos clients sont les Directions Générales, Financières, Achats, Ressource Humaines, RSE et Métiers de plus de 500 collaborateurs, de tous secteurs d'activité, notamment : le luxe, la distribution spécialisée, les services aux entreprises, les loisirs, l'industrie, les laboratoires pharmaceutiques.

[www.ressource-consulting.fr](http://www.ressource-consulting.fr)

### Description du poste :

Intégré(e) au sein de l'équipe des consultants, vous serez amené(e) à contribuer activement à plusieurs missions de conseil opérationnel, en intervenant sur l'ensemble des phases, de l'élaboration de diagnostics à la mise en œuvre.

- Identification des pistes d'optimisation : définition des besoins clients, analyse des dépenses fournisseurs, des contrats, mesure de la performance des solutions en place (écologiques, économiques, RH et organisationnelles), élaboration de plans d'actions.
- Mise en œuvre et suivi des actions identifiées : rédaction de cahiers des charges, gestion d'appels d'offres, contractualisation, rédaction de politiques internes, mesure des résultats obtenus (financiers, environnementaux, organisationnels et humains)
- Elaboration de livrables, rédaction de compte-rendu à destination des clients, planification et préparation de réunions de travail.
- Veille et conseil sur les catégories traitées (FM, Logistique / Transport, IT & Télécoms, etc), développement des expertises au sein du cabinet.

Points forts du poste :

- Une formation complète alliant l'apprentissage d'un métier concret (la performance opérationnelle), dans un environnement de conseil multi clients / multi secteurs d'activités, la gestion de projets et le travail en équipe.
- Des missions variées et stimulantes aux côtés des consultants, managers et directeurs associés. Une équipe dynamique à taille humaine (moyenne d'âge 30 ans).
- Montée en compétences sur des familles d'achats variées (Facility Management, Transport & Logistique, IT & Télécoms, Marketing & Communication etc).
- Participation aux rendez-vous fournisseurs, clients.
- Développement des capacités d'analyse et d'organisation.
- Evoluer dans un secteur en pleine mutation et participer à l'amélioration de la performance de nos clients.
- Parcours d'intégration et de formation aux méthodes et outils de travail propres au cabinet.
- Une liberté de moyens ainsi qu'une grande confiance sont accordées aux consultants qui proposent des idées et outils contribuant à l'amélioration des pratiques du cabinet.

Profil recherché :

- Niveau Master II (école de commerce, d'ingénieur, université), avec une spécialisation / intérêt prononcé pour les achats et/ou le conseil.
- Vous êtes curieux(se), analytique et rigoureux(se).
- Vous maîtrisez les outils bureautiques (Excel, Word, Powerpoint) et vous avez une bonne capacité rédactionnelle.
- Vous êtes capable de travailler simultanément sur plusieurs missions : référer à différents interlocuteurs internes & externes, tenir les échéances, etc
- Enthousiasme, proactivité, aisance relationnelle.
- Excellente communication orale et écrite en français.

Autres informations :

- Durée du contrat d'alternance : de 12 à 24 mois selon la durée de formation du candidat. Démarrage de l'alternance dès que possible.
- Rémunération égale au minimum conventionnel en vigueur comprenant également une mutuelle, un Plan Epargne Entreprise, des tickets restaurants d'une valeur journalière de 10€ dont 50% pris en charge par l'entreprise, 50% du titre de transport.
- Nos locaux sont situés à Paris 9ème (Métro Cadet ligne 7 ou Grands Boulevards ligne 8,9)

- Accès au dispositif de télétravail régulier de la société (1 jour par semaine) à l'issue du premier mois d'intégration en présentiel.

Processus de recrutement :

- Candidature à adresser à : [candidatures@ressource-consulting.fr](mailto:candidatures@ressource-consulting.fr)
- Le premier entretien avec la chargée de recrutement est un entretien de prise de contact : un échange téléphonique pour vous présenter Ressource Consulting et le poste, et écouter vos attentes et motivations.
- A l'issue de cette prise de contact, si les conditions sont réunies, vous passez nos tests de recrutement spécifiques à Ressource Consulting. Il s'agit de deux séries de tests en ligne articulées autour d'exercices de logique & raisonnement, de rigueur & concentration.
- Les entretiens qui suivent sont des entretiens animés par les associés, managers et consultants du cabinet, axés sur le métier du conseil et la réalisation d'une étude de cas.
- Au-delà de cette phase d'entretiens et indépendamment du processus de sélection, le candidat aura la possibilité de se construire un parcours d'entretiens « sur-mesure », au travers d'échanges avec les collaborateurs, lui permettant de mieux appréhender notre métier ou de découvrir certaines facettes du cabinet (intégration et formation continue, politique commerciale, politique RSE...).

Pour toute question sur cette offre d'emploi, n'hésitez pas à contacter Clémence MOREAU | [cmoreau@ressource-consulting.fr](mailto:cmoreau@ressource-consulting.fr)